



## Webinaire PAE : Interactions acheteurs & fournisseurs

« Meilleures pratiques et solutions pour faire face à l'inflation en temps de crise »

en coopération avec



avec l'expertise de

**AlixPartners**



**Mercredi 23 Novembre 2022,**

**15-17 h**

Service de traduction simultanée en ligne - français/allemand





## AGENDA

HEURE	SUJET	INTERVENANT
15:00 - 15:10	Accueil et introduction	Vincent Carel (Responsable du projet PAE à la CCI Grand Est), Pascal Strobel (Responsable du réseau automotive.saarland), Georg Pohl (Réfèrent du projet PAE en Sarre)
15:10 - 15:30	Focus sur la situation de la filière automobile au niveau mondial et éléments d'appréciations et de prévisions en lien avec les perturbations actuelles et à venir	Alexandre MARIAN (Managing Director & France Co-Lead of Automotive & Industrials Practice chez Alix Partners)
15:30 - 15:50	Bonnes pratiques et solutions du point de vue des achats	Andreas Gehring (Président du Conseil BME Région Saar)
15:50 - 17:00	Echanges autour de problèmes spécifiques rencontrés / Session de questions et réponses	Tous les participants
17:00	Fin de l'événement	

Modération: Vincent Carel & Georg Pohl, Pôle Automobile Européen (PAE)

## INSCRIPTION

Pour participer à ce webinaire, merci de vous inscrire sous le lien suivant: [Inscription](#)

Après la validation de votre inscription, vous recevrez un lien pour participer au webinaire 1 à 2 jours avant les événements.



## A PROPOS DE AlixPartners & BME

**>> Focus sur la situation de la filière automobile au niveau mondial et éléments d'appréciations et de prévisions en lien avec les perturbations actuelles et à venir**

# AlixPartners

**AlixPartners** est un cabinet de conseil international. Les consultants d'AlixPartners sont spécialisés dans l'amélioration de la performance et la création de valeur à chaque étape de la vie de l'entreprise. AlixPartners intervient sur des situations à fort impact pour leurs clients et offre des résultats durables et notables.

L'expertise d'AlixPartners couvre un large éventail d'entreprises et d'industries, et ce, qu'elles soient financièrement saines ou en situation délicate. Depuis 1981, AlixPartners a choisi une approche unique, en travaillant avec des équipes réduites d'experts pour assister les conseils d'administration et les managers, les cabinets d'avocats, les banques d'investissement et les investisseurs à gérer les problématiques complexes auxquelles leur entreprise peut être confrontée.

Plus d'informations sur AlixPartners: <https://www.alixpartners.com>

## >> Bonnes pratiques et solutions du point de vue des achats



Fondée en 1954, l'Association allemande de la gestion des matériaux, des achats et de la logistique (**Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V. - BME**) est une association professionnelle de premier plan et un partenaire de réseau pour les responsables des achats, de la chaîne d'approvisionnement et de la logistique en Allemagne et en Europe. Elle compte 9 750 membres - des entreprises individuelles aux moyennes entreprises en passant par les groupes - issus de tous les secteurs. Le volume des biens et services achetés par les membres de l'association s'élève à environ 1,25 milliard d'euros par an. Cela correspond à un peu moins d'un tiers du produit intérieur brut de l'Allemagne.

Les objectifs de l'association sont le transfert de savoir-faire par l'échange d'expériences, la formation initiale et continue de spécialistes et de cadres qualifiés, ainsi que la promotion d'innovations, de nouveaux procédés et de nouvelles techniques à l'interface entre la théorie et la pratique.

Plus d'informations sur l'association BME: <https://www.bme.de/verband/>

