



# PAE Webinar: Buyer & Supplier Interaktion

## « Best Practices und Lösungen, um der Kostenfalle in Krisenzeiten zu entkommen »

in Zusammenarbeit mit



mit Expertise von

**AlixPartners**



**Mittwoch 23. November 2022,**

**15 - 17 Uhr**

**Online-Simultanübersetzung - Französisch/Deutsch**





## AGENDA

ZEIT	THEMA	REDNER
15:00 – 15:10	Begrüßung und Einleitung	Vincent Carel (Projektleiter PAE bei CCI Grand Est), Pascal Strobel (Leiter Netzwerk automotive.saarland), Georg Pohl (Projektmanager PAE Saarland)
15:10 - 15:30	globale Situation der Automobilbranche sowie Einschätzung aktueller und zukünftiger Krisen	Alexandre MARIAN (Managing Director & France Co-Lead of Automotive & Industrials Practice bei Alix Partners)
15:30 – 15:50	Bewährte Praktiken und Lösungen aus Sicht des Einkaufs	Andreas Gehring (Vorstandsvorsitzender BME Region Saar)
15:50 – 17:00	Diskussion Ihrer spezifischen Probleme / Fragen & Antworten	Alle Teilnehmer
17:00	Ende der Veranstaltung	

*Moderation: Vincent Carel & Georg Pohl, Europäischer Automotive Cluster (PAE)*

## ANMELDUNG

Um an diesem Webinar teilzunehmen, registrieren Sie sich bitte unter dem folgenden Link:

[Anmeldung](#)

Nach der Validierung Ihrer Anmeldung erhalten Sie 1-2 Tage vor der Veranstaltungen einen Link zur Teilnahme am Webinar.



## INFORMATIONEN ÜBER AlixPartners & BME

### >> globale Situation der Automobilbranche sowie Einschätzung aktueller und zukünftiger Krisen

# AlixPartners

**AlixPartners** ist ein internationales Beratungsunternehmen. Die Berater von AlixPartners sind darauf spezialisiert, die Performance zu verbessern und in jeder Phase des Unternehmens Werte zu schaffen. AlixPartners interveniert in Situationen, die für ihre Kunden große Auswirkungen haben, und liefert nachhaltige und bemerkenswerte Ergebnisse.

Das Fachwissen von AlixPartners umfasst ein breites Spektrum von Unternehmen und Branchen - unabhängig davon, ob sie finanziell gesund sind oder sich in einer schwierigen Lage befinden. Seit 1981 verfolgt AlixPartners einen einzigartigen Ansatz und arbeitet mit kleinen Teams von Experten zusammen, um Vorständen und Managern, Anwaltskanzleien, Investmentbanken und Investoren bei der Bewältigung komplexer Unternehmens-Krisen zu helfen.

Mehr Informationen zu AlixPartners unter: <https://www.alixpartners.com/de/>

### >> Bewährte Praktiken und Lösungen aus Sicht des Einkaufs



Der 1954 gegründete **Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V. (BME)** ist ein führender Fachverband und Netzwerkpartner für Einkaufs-, Supply-Chain- und Logistikverantwortliche in Deutschland und Europa. Er zählt 9.750 Mitglieder – vom Einzelunternehmen über den Mittelstand bis zum Konzern – aus allen Branchen. Das Volumen der von den Verbandsmitgliedern beschafften Waren und Dienstleistungen beträgt jährlich rund 1,25 Billionen Euro. Das entspricht knapp einem Drittel des deutschen Bruttoinlandsprodukts.

Die Verbandsziele des BME sind der Know-how-Transfer durch Erfahrungsaustausch, die Aus- und Weiterbildung von qualifizierten Fach- und Führungskräften sowie die Förderung von Innovationen, neuen Verfahren und Techniken an der Schnittstelle von Theorie und Praxis.

Mehr Informationen zu BME unter: <https://www.bme.de/verband/>

